

Presentación Corporativa



www.acheronpartners.com
info@acheronpartners.com

MÉXICO
Presidente Masaryk 62 3º,
Col. Polanco.
11550 D.F., México
T: (+52) 55 6387 2094

ESPAÑA
Velázquez 21 5º centro
28001
Madrid
T: (+34) 914357297

PAÍSES BAJOS
Leeuwendaallaan 62
2281 GS Rijswijk.
La Haya
T: (+31) 640 224215

Acheron Partners es una firma de Executive Search centrada en la atracción, desarrollo y retención del talento de sus clientes buscando siempre una relación de confianza en el largo plazo.

Índice

1. Nuestros Valores	4
2. Servicios Acheron Partners	5
3. Mercados de Actuación	11
4. Equipo	12
5. Contacto	13





- Acheron Partners busca siempre convertirse en un socio de confianza con todos sus clientes. Los profesionales en los mercados en los que desarrollamos nuestras actividades encuentran en AP el mejor de los aliados en el que apoyarse. Confianza que solo conseguimos a través del tiempo dedicado a nuestro trabajo. Solo a través del trabajo podemos cumplir con nuestro compromiso.

- No tenemos especialidades, somos especialistas. Acheron Partners trabaja los mercados Financiero y Legal, y sólo a través del profundo conocimiento de los mismo podemos satisfacer nuestros elevados estándares de calidad.

- Acheron Partners ofrece servicios globales con la firme convicción de que no debemos nunca renunciar al talento poniendo nuestra propias fronteras. El cada vez más competitivo entorno global nos obliga a buscar el talento allí donde se encuentre.

Executive Search

La metodología de la búsqueda directa combinada con el conocimiento de los sectores permiten que Acheron Partners ofrezca a sus clientes no solo el mejor candidato sino las herramientas necesarias para facilitar el proceso de toma de decisión.

Nuestra función es la de cubrir puestos claves en donde el trabajador se adapte a la cultura interna de las organizaciones y su carrera sea a largo plazo. Nuestros consultores cuentan con la experiencia y los conocimientos para ello.

Consultoría

Cada proceso de búsqueda debe siempre estar secundado por un profundo trabajo de consultoría. Estudios de remuneración, Evaluación de equipos, Coaching, Formación son para nosotros parte de cada proceso de reclutamiento. Ponemos de este modo al servicio de nuestros clientes los mejores consultores en cada una de las prácticas de recursos humanos.

Trabajamos junto con nuestro cliente para conocer su entorno, su situación y su visión de futuro del negocio. Evaluamos a los directivos y su adecuación a los objetivos de la empresa, con el fin de adecuar los mejores perfiles profesionales a los correspondientes puestos de trabajo.



Búsqueda y Selección

Metodología de búsqueda directa:

Completa identificación de todos los participantes que integran cada uno de los sectores en los que Acheron Partners está especializado.

Comunicación en el Proceso:

Comunicación constante para garantizar la información transparente en todas las fases de la búsqueda:

- ✓Envío periódico de un informe de situación: situación del mandato, posición del cliente en el sector e información del sector.
- ✓Las candidaturas seleccionadas son presentadas por escrito al cliente para su revisión.
- ✓Informe de los candidatos que incluye toda la información relevante, ayudando así al desarrollo de las entrevistas.



Evaluación de Equipos Directivos

Experiencia y Tiempo como Punto de Partida:

A partir de los procesos de identificación y valoración de potenciales candidatos, Acheron Partners ha podido desarrollar una metodología para la evaluación de los equipos directivos de nuestros clientes.

Objetivo:

Determinar la cualificación y motivación de los equipos directivos, identificando las carencias y necesidades de las personas clave dentro de la organización.

Los Servicios Prestados:

- ✓ La creación e implantación de un Modelo de Competencias basado en las necesidades estructurales en función al tipo de servicio/producto y departamento.
- ✓ La identificación de potencial dentro de la organización.
- ✓ El estudio y evaluación de capacidades y competencias profesionales.
- ✓ La elaboración de planes de desarrollo profesional, colectivos e individualizados.
- ✓ La definición de planes de sucesión y gestión de carreras.



Estudios de Remuneración:

Ayudar a los clientes a determinar los niveles de compensación más adecuados.

Metodología:

La fuerte especialización sectorial de Acheron Partners hace posible la recogida de la información procedente de los componentes de cada mercado, esto nos permite tener unas bases de datos actualizadas con los registros de los diferentes sistemas de remuneración aplicados tanto individual como colectivamente.

Objetivo:

En base a esta especialización podemos ofrecer a nuestros clientes la identificación de estrategias, estructuras y programas de compensación salarial, así como el diagnóstico y revisión de las políticas de retribución existentes.



Consultoría Estratégica en RRHH:

Objetivo:

- ✓ Identificar y alcanzar los objetivos estratégicos en lo referente a la estructura de los Recursos Humanos.
- ✓ Hallar la solución a medida para que el cliente pueda realizar una correcta gestión organizativa.

Servicios:

Acheron Partners pone a disposición de sus clientes toda su experiencia a fin de contribuir a realizar una planificación e implantación adecuada de prácticas y políticas de Recursos Humanos. Todo ello para una óptima gestión del recurso más importante de los que dispone una empresa: la persona.



Coaching y Formación:

Coaching:

El coaching es una actividad que está tomando un peso creciente dentro de los sectores de la consultoría de Recursos Humanos.

Viene motivado por cambios organizativos y estructurales en las empresas: adaptación al mercado.

Necesidad de desarrollar la carrera de los ejecutivos a todos los niveles de la organización.

Formación:

Metodología Acheron Partners:

- Diagnóstico de necesidades latentes y optimización de recursos.
- Definición de un plan de formación.

Objetivo:

Crear y diseñar soluciones basadas en la formación presencial y sistemas de evaluación y seguimiento.



Finanzas

Mercados Financieros

- Banca Privada
- Análisis Técnico
- Análisis Fundamental
- Riesgo de Mercado
- Operaciones
- Renta Variable
- Renta Fija
- Estructurados
- Back Office
- Asset Management

Banca Corporativa & Capital Markets

- Riesgos
- Front Office (RM)
- Sindicación / Distribución
- Titulización de Activos
- Servicios Centrales
- Marketing
- Control de Gestión
- Auditoría Interna
- Desarrollo de Negocio

Corporate Finance & Deuda

- M&A
- Valoración
- Asset Finance
- Leveraged Finance
- Project Finance
- Mezzanine Finance
- Export Finance
- Real Estate Finance

Family Office

Consultoría

- Consultoría de Negocio
- Consultoría Estratégica
- Consultoría de Procesos
- Consultoría de Implantación

Private Equity
Venture Capital

Acheron Partners

Juan Torroba Maestroni

•Formación Académica

- Licenciado en Administración de Empresas por CUNEF (Universidad Complutense)

•Experiencia Profesional

- Acheron Partners
- ATB Partners
- Michael Page International
- KPMG
- Société Générale

Sancho Peña Oriol

•Formación Académica

- Licenciado en Derecho por la ICADE y MBA por el Instituto de Empresa

•Experiencia Profesional

- Acheron Partners
- ATB Legal
- Parangon Partners
- Michael Page International
- CTA

Carlos Cifuentes Servitje

•Formación Académica

- Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE y PDD por IESE

•Experiencia Profesional

- Acheron Partners
- ATB Partners
- Right Management
- Cifuentes & Partners
- Korn Ferry
- Russell Reynolds

Jimena Puy

•Formación Académica

- Diplomada en Ciencias Políticas por la Universidad de Salamanca

•Experiencia Profesional

- Acheron Partners
- Global Recruiters
- Korn Ferry
- European Commission

Ignacio García-Drake Figar

•Formación Académica

- Diplomado en Empresariales por la Universidad San Pablo CEU y Master en Gestión Estratégica de la Empresa (CEU)

•Experiencia Profesional

- Acheron Partners
- Lex In Real
- Grupo Bergé
- Hyundai

Alan Esses

•Formación Académica

- Licenciado en Administración Financiera por el TEC de Monterrey (México)

•Experiencia Profesional

- Acheron Partners
- Segmail
- Equilibrium Capital
- Masari Casa de Bolsa
- Cadbury Adams
- Johnson & Johnson



MÉXICO

**Presidente Masaryk 62 3º,
Col. Polanco.
11550 D.F.
T: (+52) 55 6387 2094**

ESPAÑA

**Velázquez 21, 5º Centro
28001 , Madrid
T: (+34) 914.357.297**

PAÍSES BAJOS

**Leeuwendaallaan 62
2281 GS Rijswijk
T: (+31) 640 227215**